

2014–2020 metų Europos Sajungos fondų investicijų veiksmų programos 1 prioriteto „Mokslių tyrimų, eksperimentinės plėtros ir inovacijų skatinimas“ 01.2.2-MITA-K-702 priemonės „MTEP rezultatų komercinimo ir tarptautiškumo skatinimas“ projektų finansavimo sąlygų aprašo Nr. 5  
7 priedas

## **PROJEKTO RESULTATO KOMERCINIMO STRATEGIJOS RENGIMO REKOMENDACIJOS**

### 1. Projekto rezultato komercinimo strategijos ekonominis pagrįstumas:

a) pateikti finansinių pagrindimą (kaštų ir pajamų analizę) pirmiems trims metams po produkto paleidimo į rinką: kokie tyrimai yra planuojami, jų kaina (medžiagų ir energijos balansas), pilna sukurto produkto kaina, išskaitant rinkodarą, ir planuojama grąža bei galimas pelnas;

b) nurodyti, kokiomis priemonėmis planuojama užtikrinti sėkmingą produkto patekimą į rinką.  
Prielaidos turi būti logiškos, pagrįstos, įvertinant konkuruojančių produktų kainas.

### 2. Projekto rezultato potencialūs vartotojai:

a) detalizuoti prognozuojamas rinkas (regionus ir taikymo sritis), kuriose bus realizuojamas produktas;

b) apibūdinti produkto vartotojų grupes;

c) pateikti informaciją apie galimus produkto konkurentus.

### 3. Projekto pareiškėjui gautinos naudos analizė:

a) apibūdinti naudą mokslo ir studijų institucijai (-oms) (bendri mokslo-verslo straipsniai, patentai, licencijos, pajamos iš pardavimų ar kt.);

b) apibūdinti naudą įmonei (-ėms) (bendri mokslo-verslo straipsniai, patentai, licencijos, pajamos iš pardavimų ar kt.).

4. Pelningumo prognozės pagrindimas: iš kaštų ir pajamų analizės įvertinti galimą pelną per pirmus tris metus nuo projekto metu sukurto produkto pardavimų.

5. Ilgalaikių perspektyvų vizija: detalizuoti produkto pardavimų viziją per pirmus trejus metus.

### 6. Projekto įgyvendinimo rizikų įvertinimas:

a) įvardyti galimas mokslių tyrimų ir technologines rizikas;

b) apibudinti vadybines produkto komercializavimo rizikas ir pateikti galimus sprendimus, kurie galėtų būti priimti siekiant valdyti rizikas ir jų išvengti.

---